

PREMIER CONSEILLER DE VENTE (pour Hollister and Co)

Les prérequis

- Maîtrise de l'anglais et du français
- Éthique de travail
- Confiance en soi
- Apprentissage appliqué
- Souci du détail
- Compétences analytiques
- Adaptabilité / Flexibilité
- Multitâches
- Tolérance au stress

Une expérience dans le service client est un gros plus

Les missions

- Expérience client
- Communication
- Présentation du magasin et supervision de la surface de vente
- Protection des actifs et prévention des pertes
- Respect des politiques et procédures